

Wij zijn Groningen Seaports. We exploiteren, ontwikkelen en beheren de havens van Delfzijl en de Eemshaven met aangrenzende industrieterreinen. Met ruim honderd medewerkers zetten we ons elke dag vol passie in voor onze klanten. We bieden logistieke en infrastructurele diensten en houden ons bezig met de uitgifte en het onderhouden van haven- en bedrijfsterreinen.

Dat doen we niet zomaar. We zijn ons continu bewust van het belang van duurzaamheid en vergroening en participeren in initiatieven die de moeite waard zijn. We worden warm van innovaties en nieuwe ontwikkelingen, in het bijzonder op het terrein van energie, groene chemie en circulariteit. Dat maakt ons anders, dat maakt ons een belangrijke speler in de groene ambities van Noord-Nederland.

Gericht op de versterking van ons team Business Development, is er een vacature voor

business developer energy system

(Fulltime 36 uur/week)

Wij zijn op zoek naar een gedreven en resultaatgerichte business developer met bewezen succes in het identificeren en ontwikkelen van koers en kansen. Deze functie is gericht op (door-)ontwikkeling van het duurzame energiesysteem, om het vestigingsklimaat vóór en tezamen mét bedrijven en de omgeving nog verder te verbeteren én toekomstgericht te verduurzamen.

Wat ga je doen?

- Programmamanagement gericht op de ontwikkeling & implementatie van het duurzame energiesysteem, investeringsplannen en nieuwe waarde proposities, inclusief het verkrijgen van draagvlak hiervoor binnen de markt en Groningen Seaports.
- Verantwoordelijk voor het onderhouden van relaties met, en beïnvloeden van een groep strategische stakeholders, waarbij belangentegenstellingen gemanaged moeten worden.
- Coördineren van diverse projecten en processen, waarbij je verantwoordelijk bent voor het bijbehorende stakeholdermanagement.
- Leiding geven aan een gebiedsinrichting overleg vanuit een integrale samenwerking met betrokken teams, medewerkers en stakeholders.
- Tezamen met collega's en partners implementeren van projecten. Hierin ben je niet bang om iets nieuws en innovatiefs voor te stellen.
- Bewaken van de randvoorwaarden waarbinnen projecten door derden worden gerealiseerd.

Wat breng je mee:

Je bent een ervaren, ondernemende developer in hart en nieren en je weet mensen te enthousiasmeren en mee te krijgen. Daarbij heb je een uitstekend gevoel voor het vinden en benutten van kansen. Jij bent daarnaast iemand die weet om te gaan met de vrijheid en verantwoordelijkheid die je binnen onze dynamische organisatie krijgt.

- Je hebt ruime ervaring in business development, of gerelateerde functies.
- Je hebt ervaring en affiniteit met elektrificatie, gas en/of het waterstofnetwerk.
- Je hebt een trackrecord van het succesvol genereren en behalen van doelen.
- Uitgebreide ervaring in het opbouwen van relaties met klanten en partners.

- Strategische planning en uitvoering van groeistrategieën.
- Bekendheid in de markt en ervaring in onze ontwikkeldomeinen van duurzame energie, groene chemie en/of circulaire economie.
- Uitstekende communicatie, zowel mondeling als schriftelijk.
- Ervaring in ontwikkeling en coaching van individuele collega's en teams is een pré.

Dit is wat wij bieden:

- Een boeiende werkplek en dynamische werkomgeving.
- Een salaris van maximaal € 7500,- bruto per maand bij een 36-urige werkweek (functieschaal 11). Je salaris is afhankelijk van opleiding en ervaring.
- Arbeidsvoorwaarden die je voor een deel zelf kunt bepalen met het Persoonlijk Keuze Budget (PKB). Van je loon wordt maandelijks 19,6% gereserveerd en kun je inzetten zoals je zelf wilt. Bijvoorbeeld het kopen van extra vakantie-uren of aanschaf van zonnepanelen etc.
- Individuele opleidingsmogelijkheden met een persoonlijk ontwikkelingsbudget.
- Een professionele, informele en open cultuur.

Laat van je horen:

Interesse in deze uitdagende positie? Dan zijn we misschien wel een goede match! Als je het fijn vindt, kunnen we eerst even kennismaken. Dat kan op ons kantoor, maar ook digitaal. We vertellen je dan meer over de vacature. En we leren elkaar ook alvast een beetje beter kennen. Voor inlichtingen kun je contact opnemen met Wisse Hummel, Manager Marketing, Sales & Business development, via telefoonnummer 06-51328420.

Voor meer informatie over de procedure kun je contact opnemen met Karel Oldenburger, HR Manager (K.Oldenburger@Groningen-Seaports.com) of 06-51416977).

Sollicitatie:

Belangstellenden kunnen reageren vóór **12 april 2024** door een korte motivatie + cv per e-mail te sturen naar vacature@groningen-seaports.com.