



We exploiteren, ontwikkelen en beheren de havens van Delfzijl en de Eemshaven met aangrenzende industrieterreinen. Met ruim honderd medewerkers zetten we ons elke dag vol passie in voor onze klanten. We bieden logistieke en infrastructurele diensten en houden ons bezig met de uitgifte en het onderhoud van ca. 2.800 hectare haven- en industrieterreinen.

Dat doen we niet zomaar. We zijn ons continu bewust van het belang op duurzaamheid en vergroening en participeren in initiatieven die de moeite waard zijn. We worden warm van innovaties en nieuwe ontwikkelingen, in het bijzonder op het terrein van waterstof, groen, chemie, energie en circulariteit. Dat maakt ons anders, dat maakt ons een belangrijke speler in de groene ambities van Noord-Nederland.

Ter versterking van het team Marketing, Sales & Business Development, zoeken wij een

businessmanager circulaire economie

De werkomgeving

De businessmanager circulaire economie is verantwoordelijk voor de doorontwikkeling van het cluster circulaire economie met de acquisitie en regie op verpachting van terreinen voor nieuw te vestigen bedrijven. Dit is gericht op gevestigde bedrijven, relatiebeheer met klanten en stakeholders in het werkgebied. Tezamen met expertise en ervaring vanuit het team en partners ondersteun je onze klanten in de verduurzaming en transitie. Daarnaast bestaan de werkzaamheden uit het bijdragen aan de ontwikkeling van een optimaal vestigingsklimaat voor bedrijven in het werkgebied.

Wat ga je doen?

- Doorontwikkelen en invulling geven aan het cluster circulaire economie, waarbij je Groningen Seaports vertegenwoordigt.
- Acquireren van nieuwe klanten, uitbreiden en/of herontwikkelen van portfolio met zeer diverse (internationale) strategische accounts in het marktsegment circulaire economie.
- Identificeren van kansen, initiëren en ontwikkelen van voorstellen voor klanten.
- Begeleiding van B2B-klanten bij het vestigingsproces.
- Bouwen en onderhouden van relaties met, en beïnvloeden van een groep strategische stakeholders waarbij belangentegenstellingen gemanaged moeten worden.
- Verbeterkansen op het sales- en werkproces adresseren en met het team doorvoeren.

De insteek is om vanuit de groene havenvisie, efficiënt en doelgericht als team te werken aan de brede welvaart in het gebied door het vestigingsklimaat te verbeteren en uitdagende trajecten succesvol en duurzaam te realiseren.

Wat breng je mee:

Je bent een ondernemer in hart en nieren en je weet mensen te beïnvloeden en mee te krijgen. Daarbij heb je een uitstekend gevoel voor commercie en het vinden en benutten van kansen. Jij bent daarnaast iemand die weet om te gaan met de vrijheid en verantwoordelijkheid die je binnen onze dynamische organisatie krijgt.

- Een afgeronde hbo- of wo-opleiding in een commercieel bedrijfskundige richting
- Met ervaring in een B2B-omgeving, marktwerking en business development.
- Ervaring in circulaire economie is een pre.
- Klantgerichtheid, werken in teamverband, resultaatgerichtheid, vasthoudend, markt bewust, onderhandelen, krachtige presentatie en communicatie.
- We zoeken iemand die het prettig vindt om in een team te werken en daarin ook het beste tot zijn recht komt.

Wat wij jou bieden:

- Een boeiende en dynamische werkomgeving binnen een groeiende organisatie.
- Veel ontwikkelings- en opleidingsmogelijkheden.
- Een professionele, informele en open cultuur.
- Veel ruimte voor eigen initiatieven.
- Een functie die is ingeschaald met een jaarsalaris tussen € 70.000 - € 90.000,- .
- Goede secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een leaseauto.
- Een werkweek van 36 uur.

Informatie

Voor meer informatie over de inhoud van de functie kun je contact opnemen met Wisse Hummel via w.hummel@ groningen-seaports.com of tel: 06-51328420.

Sollicitatie:

Belangstellenden kunnen reageren vóór **15 februari 2024** middels een korte motivatie + cv per email te sturen naar vacature@ groningen-seaports.com.

Deze vacature wordt intern en extern uitgezet. Bij gelijke geschiktheid genieten interne kandidaten de voorkeur.