



GRONINGEN SEAPORTS

In verband met uitbreiding van het team Sales Support zoeken wij een enthousiaste collega voor:

Sales & Marketing Support

De werkomgeving

Sales Support functioneert binnen Groningen Seaports als eerste aanspreekpunt voor zowel de sales als de interne organisatie en in de backoffice rol, voor klanten met betrekking tot alle sales- en marketingprocessen.

Jouw rol

Je bent bij sales & marketing support de spin-in-het-web bij het ondersteunen van de sales met betrekking tot leadgeneratie en draagt daarbij zorg voor een goedlopende marktwerking. Er wordt gewerkt in een team van supporters die sales managers ontzorgen bij het realiseren van de commerciële doelen.

Wat ga je doen?

- voorbereiden en uitwerken van marketingplannen en -campagnes
- werven van leads en het uitvoeren van de lead nurturing
- opstellen en bijhouden van het budget voor marktwerking
- bijhouden van contacten met relevante brancheorganisaties
- uitvoeren en ondersteunen van de marketingwerking o.a. op het gebied van beurzen en events.

Wat breng je mee?

Je beschikt over commercieel inzicht, bent gedreven, proactief en vooral enthousiast. Daarnaast voldoe je aan het volgende:

- een afgeronde hbo-opleiding in een commercieel economische richting
- minimaal 3-5 jaar werkervaring in een soortgelijke functie (met name op het gebied van leadwerving en CRM, telefonische- en e-mailmarketing)
- goede beheersing van de Nederlandse, Engelse en Duitse taal (in woord en geschrift)
- overtuigend en communicatief sterk met een "hands-on" mentaliteit.

De volgende talenten horen bij deze functie:

- je hebt het lef om leads en onze salesmanagers aan te spreken
- je bent een flexibele en initiatiefrijke teamspeler
- je kunt anticiperend organiseren en bent een extraverte inspirator.

Wij bieden:

- Per direct een functie voor de duur van een jaar met uitzicht op een vast dienstverband, functie is voor maximaal 36 uur per week
- Een functie die is ingedeeld in FSK 9 (min. € 2.865 max. € 4.998)
- Aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarden waaronder een persoonlijk keuzebudget.

Interesse?

Meer informatie over deze vacature kan verkregen worden bij Marjolein Zwerver, teamleider Sales en Sales Support bij Groningen Seaports NV (mj.zwerver@ groningen-seaports.com of 06-51 41 69 77).

Belangstellenden kunnen dat vóór 30 juni 2021 door een korte motivatie + CV per e-mail kenbaar maken bij Janny Stollenga, HR adviseur van Groningen Seaports (vacature@ groningen-seaports.com). Bij haar kan ook informatie verkregen worden over de sollicitatieprocedure (tel. 06-22 67 88 60). De kennismakingsgesprekken met kandidaten voor deze functie vinden plaats op 9 juli op ons hoofdkantoor te Delfzijl.