



Groningen Seaports is de commerciële exploitant, ontwikkelaar en de beheerder van de haven van Delfzijl en de Eemshaven en aangrenzende industrieterreinen. De organisatie verzorgt de complete havendienstverlening aan haar industriële en MKB-klienten – van logistieke en infrastructurele diensten tot de uitgifte en het onderhoud van de terreinen in beide havengebieden. Ook houdt Groningen Seaports zich bezig met innovatie op diverse gebieden, zoals waterstof, energie en duurzaamheid.

Er is een vacature ontstaan voor een

Manager Sales, Innovation and Sustainability

36 uur/week

Groningen Seaports is bezig met een verdere professionalisering van de organisatie. Er wordt een team Sales, Innovation and Sustainability gevormd. Voor de aansturing van het team zoeken we een manager, die het team op eigentijdse wijze kan aansturen en motiveren om tot optimale resultaten te komen. Het team bestaat uit 13 medewerkers.

De manager Sales, Innovation and Sustainability valt rechtstreeks onder de directie en werkt nauw samen met de andere managers.

Wat zijn jouw taken:

- leidinggeven aan professionals binnen het team; als sparringpartner en coach;
- manager van de processen binnen het team en de samenwerking met de andere teams/medewerkers;
- meedenken op strategisch niveau om een bijdrage te leveren aan het bedrijfsresultaat;
- realiseren van resultaat op de korte termijn en bewaken koers lange termijn doelen;
- rapporteert aan de directie;
- managen (internationale) stakeholders en klanten.

Wat neem jij mee:

- een relevante en afgeronde w.o. of hbo-opleiding, bijvoorbeeld op commercieel of bedrijfskundig gebied, bij voorkeur aangevuld met een managementopleiding;
- een ruime ervaring op het gebied van leidinggeven aan professionals;
- ervaring met internationale klanten (van enige omvang);
- commercieel gedreven, met industriële achtergrond;
- ervaring in de havenbranche is een pré;
- stevige persoonlijkheid; gedreven;
- initiërend en oplossingsgericht;
- creatief, innovatief; resultaatgericht;
- kunnen opereren op snijvlak overheid/bedrijfsleven;
- je bent een dealmaker met B2B-achtergrond;
- uitstekende communicatieve vaardigheden, zowel mondeling als schriftelijk.

Wat wij jou bieden:

- een boeiende en dynamische werkomgeving binnen een groeiende organisatie;
- veel ontwikkelings- en opleidingsmogelijkheden;
- een professionele, informele en open cultuur;
- veel ruimte voor eigen initiatieven;
- een functie die is ingeschaald op Fsk 12 (jaarsalaris maximaal ca. € 105.000);
- goede secundaire arbeidsvoorwaarden.

Informatie

Voor meer informatie over de inhoud van de functie kun je contact opnemen met Annemarijn Schenk (Yess) via 06-42011350.

Voor meer informatie omtrent de sollicitatieprocedure kun je contact opnemen met de HR-adviseur, Janny Stollenga (via j.stollenga@ groningen-seaports.com of tel. 06-22678860).

Een assessment kan deel uitmaken van de sollicitatieprocedure.

Zie voor meer informatie over de organisatie ook onze website: www.groningen-seaports.com

Groningen Seaports hecht grote waarde aan integriteit. Daarom vragen we bij indiensttreding om een Verklaring Omtrent Gedrag (VOG).

Sollicitatie:

Interesse in deze functie? Stuur je motivatie en CV dan voor 21 februari 2022 naar:

vacature@ groningen-seaports.com. Deze vacature wordt zowel intern als extern gelijktijdig opengesteld.

Bij gelijke geschiktheid genieten interne kandidaten de voorkeur.